

מחבר בפייסבוק < נליז פרימיום

ב-10 צעדים פשוטים

אמיר בלדיגה

להיות מודל לחיקוי

לפני שיוצאים לדור

מה כדאי להכין

מה כתוב לך ב-100

אם נדבר עם אנשים שלא "סגורים" על
מה אנחנו עושים, כדאי שה-100 יבהיר להם

אודות ופוסט אחרון שלך

זאנו לעדכן את האודות בפרופיל
ושימו לב שהפוסט האחרון רלוונטי ולא סתמי

אמיר בלדיגה

להיות מודל לחיקוי

צעד #1

הקפצת השיחה

לחברים חדשים:

היי תודה על החברות :]
הוספת אותי בגלל מה שכתבתי ב-100?

לחברים קיימים:

היי אאא הרבה זמן לא דיברנו,
חשבתי עליך, ראיתי אצלך שחזר איך הולך?

אמיר בלדיגה

להיות מודל לחיקוי

צעד #2

הבעת עניין

נחול = החבור/ה

לא לא יצא לי לראות האמת

לבן = אנחנו

חחחח לא נורא,

יש לך עסק/ילדים/אתה אאא/ניסית פעם??

כן האמת שכן כבר 3 שנים :)

מהמם! ואיך הולך?

מסופק/מצליח/מרגש/מנצח/מאתגר?

הצעד הזה נועד לעזור לנו להבין האם החבור החדש הזה
הוא בכלל רלוונטי עבורנו - אם אני עובד עם עסקים ואין לו עסק נחתוך..

אמיר בלדיגה

להיות מודל לחיקוי

צעד #3

הצפת אתגר

נחול = החבורה

כן וואלה הולך לא רע :

לבן = אנחנו

לא מובן מאליו, בטח בתקופה הזו
הצלחת אאא בזמן החגים?

לא פשוט היה כן אבל הסתדרתי

זה משהו שאתגר אותך בשוטף
או שזה רק בגלל התקופה?

הצעד הזה נועד לעזור לנו להבין האם החבור החדש הזה
יהיה פתוח למכירה או שרק לפי ה"ריח" שלה הוא יבדח בשניה הראשונה

אמיר בלדיגה

להיות מודל לחיקוי

צעד #4

יזוא עניין

נחול = החבורה

אני וכללי לא איזה אאא טוב
אני טוב וזזז

לבן = אנחנו

נדאה שאתה יותר מרק "טוב" וזזז
את החלק של אאא מעניין אותך לשפר?

תלוי חחח, וכללי בדור שכן

חחח טובה :]

אם תשפר את אאא חושב שתשיג זזזז?

הצעד הזה נועד לעזור לנו להבין האם החבור החדש הזה מכון לאותן
מטרות שאני חשבתי עליהן או שיש לו כאלו אחדות שהוא צריך

אמיר בלדיגה

להיות מודל לחיקוי

צעד #5

חידוד דחיפות

נחול = החבור/ה

מאמין שכן, לגמרי

לבן = אנחנו

מזהים וזה משהו שמעניין אותך
להשיג אותו בטווח הקצר או בכללי?

עדיף מוקדם ממאוחר (לא? :)

בהחלט, אם נשפר את אאא
נוכל להגיע לzzz הרבה יותר מהר ובקלות

הצעד הזה נועד לעזור לנו להבין האם החבור החדש לא רק בעניין שלנו
אלא גם יכול בכלל להיות בעניין שלנו עכשיו, אם לא, ניתן לו עוד להתבשל

אמיר בלדיגה

להיות מודל לחיקוי

צעד #6

יזוא רלוונטיות

נחול = החבורה

אמן לזה חביבי

לבן = אנחנו

אשתך אותך במשפט איך אני יכול לעזור
סובה?

כן, בטח

מעולה, אז ככה:

- 1) משפט על הערך שהשירות מעניק
- 2) משפט על המטרה שלי בשירות
- 3) משפט על התוצאות שיקבל
- 4) נשמע לך מעניין?

אמיר בלדיגה

להיות מודל לחיקוי

צעד #7

הסבר מפורט

נחול = החבורה

כן בהחלט!

לבן = אנחנו

מעולה אז תרצה שאשלח לך רגע
קצת יותר פרטים? מעבר לבסיס?

אשמח

תענוג (: אז בהרחבה...

- 1) פירוט מה מקבלים (שעת אימון)
- 2) פירוט מה יצא לו מזה (להתחטב)
- 3) פירוט איך מתחילים (אימון נסיון)
- 4) תרצה שנקבע מועד להתחלה?

אמיר בלדיגה

להיות מודל לחיקוי

צעד #8

הנעה לשיחה

נחול = החבורה

נשמע טוב, אבל רגע

לבן = אנחנו

חחח זה בסדר, רוב החבורה שמתחילים
אוהבים לדבר איתי לפני, תרצה שנקבע שיחה קצרה?

עדיף כן :)

בשמחה רבה {{שם}}

פנוי לך מחר ב14:00 // הצעת מועד מדויק

הצעד הזה נועד לעזור לנו להניע את הליך שהרגע השקענו כמה זקות
בלחמם אותו לסגור שיחה, ללא עלות (שיחת מכירה) בזמן מדויק

אמיר בלדיגה

להיות מודל לחיקוי

צעד #9

סגירת פרטים

נחול = החבורה

כן נשמע לי אחלה

לבן = אנחנו

מעולה, אני אשים לנו ביומן חלון ונתעדכן מחר
לפני הפגישה שלא נפספס, מה המייל שלך?

AAAA@GMAIL.COM

מעולה {{שם}}

שמתי לנו חלון ביומן, מה הטלפון שלך?

חשוב לקבל פרטי התקשרות טלפוניים כדי שלא נפספס את הלקוח
או הוא אותנו בגלל קצר בתקשורת (ולשים לעצמנו, ולו, חלון ביומן)

אמיר בלדיגה

להיות מודל לחיקוי

צעד #10

סגירת שיחה

נחול = החבורה

0541234567

לבן = אנחנו

נהדו {{שם}} נדבר מחר ב14:00

היה כיף להכיר אותך, מצופיך לך גם את האתר שלי

תודה נעים להכיר

{{לינק לאתר}}

בהחלט! נתראה :-)

חשוב גם לדעת לסיים שיחות כאלו, ולא להגיד לשיחת "לא נעים לי" כי הדגה מכרתי לו שיחת מכירה אז להפוך לחברים הכי טובים...

אמיר בלדיגה

להיות מודל לחיקוי

נדאי לדעת:

יש לך שירות פרימיום?

"יש לי שירות פרימיום"

אעזור לך ליצור סיסטם מעמדי מכירה
נדי למכור ממנו יותר, ביותר כסף, ללא תקציב פרסום

"אין לי עדיין שירות פרימיום"

ביחד נאפיין מה הוא שירות הפרימיום שלך
מה הוא מציע, מי הקהל שלך ואיך למכור אותו

אמיר בלדיגה
להיות מודל לחיקוי

לחצו, שלחו הודעה
וקבלו שיחת יעוץ, ללא עלות



מעט עלי

אם לא הנדנו

בלדינה, אמיר בלדינה
בן 25, מנהל היום 3 עסקים
מומחה למיתוג אישי
ושיווק אודגני לעסקים



ROOMMATE

אמיר בלדינה
להיות מודל לחיקוי



אני עוזד לבעלי ובעלות עסקים, יזמיים, ליצור
לעצמם מיתוג אישי בלתי נשכח ועסק שהם
פועלים בו בתשוקה - אם יש לך דרייב לנסף
גדול, תשוקה לעסקים ורצון לגדול -
אנחנו צריכים לדבר



לחצו, שלחו הודעה
וקבלו שיחת יעוץ, ללא עלות

